

【主催】いわき商工会議所／【共催】一般社団法人いわき観光まちづくりビューロー

販路開拓の考え方や商談を成功させるためのコツを学ぶ

販路開拓・ 商談会対策セミナー

2026年

10/14 水

14:00～16:00

講師

(株)バイヤーズ・ガイド
代表取締役
(バイヤーズ・ガイド
編集発行人)

永瀬 正彦 氏



昭和39年東京都生まれ、昭和61年慶應義塾大学経済学部卒。大学卒業後、㈱リクルートに入社。求人情報誌の編集を経て、平成4年に独立。平成11年には、㈱永瀬事務所を法人登記し取締役就任。平成20年には食品を作る人と買う人を結び、最終的に消費者と結びたい。そして地域と消費地を結びたいという思いから、『バイヤーズ・ガイド』を創刊、編集発行人に就任し現在に至る。日本全国を自らの足でたずね歩き、各地域の方々と出会い、地元の食をいただき、販路開拓のお手伝いをするのが至上の喜び。現在47都道府県すべての自治体をまわり15周目に入っている。最近は中央省庁や地方自治体の各種審議会委員や有識者としてアドバイザーを務めている。

セミナー内容

- 商談会・展示会の準備ポイント
- 成約率を高める交渉術
- FCPシート作成方法

会場

いわき市生涯学習プラザ
大会議室(2)

いわき市平字一丁目1 ティーワンビル4F

受講料

無料

定員

30
名

申込方法

二次元コードまたは裏面Fax申込用紙
からお申込みください。

※定員となり次第、締切とさせていただきます。

お問合せ・お申込み先

いわき商工会議所 地域振興グループ

Tel : 0246-25-9151 / Fax : 0246-25-9155 / Mail : :web@iwakicci.or.jp

こちらから▶



お申し込みは

新しいわき産品開発プロジェクト「販路開拓・商談会対策セミナー」

Fax 申込用紙

事業所名		
所在地		
電話番号		
メールアドレス		
業種		
従業員数		
参加者①	お役職名	ご氏名
参加者②	お役職名	ご氏名
参加者③	お役職名	ご氏名
連絡事項等		

⇒いわき商工会議所 地域振興グループ（Fax : 0246-25-9155）行