

EC/通販事業を拡大したい企業対象

D2Cビジネスグロースチャレンジ

in 福島

エントリー企業募集

- ✓ EC/通販を始めたが売上が伸びない
- ✓ EC/通販のノウハウがなく人材もいない
- ✓ 商品に自信はあるがEC/通販での売り方がわからない

このような課題をお持ちの企業様は是非ご参加ください!

売れる可能性のある商品があってもEC/通販事業では成長できていない地域企業を対象としたビジネスサポートプログラムを提供。

選定された企業様には、D2Cビジネス拡大に向けた取組を支援いたします。

《募集企業》

「福島県に本社を置く企業」かつ「EC事業で売上/利益を拡大したい企業」

※既に事業展開されている企業を対象としますが、販売計画中のスタートアップ企業も商品力等を検討のうえ対象とする場合があります。

《選定企業への特典》

ADKマーケティング・ソリューションズのスペシャリストによるD2Cビジネスのノウハウ提供と、福島テレビのメディアパワー/発信力を活用したテストマーケティングを実施しながら、約1年間のコンサルティングによる取組支援をさせていただきます。 ※期間、支援内容、条件等は双方合意の上で決定します。

福+テレ

福島県初の民間テレビ局としての
情報発信力・コンテンツ制作力

×

ADK<<

マーケティング領域のノウハウ
D2Cビジネスの豊富な実績

◎支援プロセスの一例

ターゲット設定と
販売戦略検討

テスト
マーケティング

新規獲得
プロモーション

継続購入
プロモーション

関係構築施策

PDCA
マネジメント

《オンライン説明会への参加申込》

エントリー希望者はいずれかの回にご参加ください。(どれも同じ内容です/Zoom開催)

【7/25(木)】

①10:00-11:00

②14:00-15:00

【8/7(水)】

①13:00-14:00

②17:00-18:00

※各日の前日を締切とさせていただきます。

お申込はこちら <https://www.fukushima-tv.co.jp/d2c/>

◎福島テレビHPからアクセス

◎右記QRからアクセス

福島テレビ

※福島テレビHPのトップページ中段の
バナーをクリックしてアクセス



主催：福島テレビ、ADKマーケティング・ソリューションズ 国内ネットワーク本部 東北支社
協力：東邦銀行 後援：福島県

《エントリー方法》

7/25(木)と8/7(水)に実施する本プログラムのオンライン説明会にご参加いただいた上で、事務局より送付するエントリーシートの提出をお願いします。

オンライン説明会にご参加後、事務局より登録メールアドレス宛にエントリーシートを送付いたします。

※オンライン説明会に参加できない場合は、事務局までお問い合わせください。

- ◎エントリーシート記入内容 応募動機、事業の概要、商品の特徴・詳細、支援を期待する課題 など
- ◎エントリーシート提出締切日 8/30(金)まで
- ◎エントリーシート提出先 D2Cビジネスグロースチャレンジ事務局 d2c-growth_prj@adk.jp
- ◎提出後の流れ 一次審査(書類選考)、二次審査(面談・プレゼンテーション)を経て、2024年11月下旬に支援する企業(1社)を選定します。

《選考基準》

- ◎生活者のニーズを充足する商品やサービスである
- ◎独自の競争力を有する商品やサービスである
- ◎マーケティング支援により売上伸長の可能性がある
- ◎EC/通販事業拡大に対する意欲があり、明確なビジョンを持っている など

《スケジュール》

2024年 7月25日(木)、8月7日(水)
8月30日(金)
9月上旬
10月上旬
11月下旬
12月以降

オンライン説明会(同内容で4回開催)
エントリー締切(メールにて受付)
第一次審査(書類選考)
第二次審査(経営者面談及びプレゼンテーション)
支援する企業の選定・発表
選定企業への事業支援開始

地域を知る「福島テレビ」とD2C領域に強みを持つ「ADKマーケティング・ソリューションズ」が協業

事業計画策定から顧客獲得・CRM施策の策定・実施～PDCAまで
EC/通販の事業パートナーとしてワンストップで伴走支援いたします

福テレ

福島テレビ株式会社

1963年に福島県初の民間テレビ局として開局。「県民のニーズにこたえる情報発信基地」として60年以上にわたり地域密着型の活動を続けており、地上波放送だけでなく、動画コンテンツやスポーツ・文化・音楽イベント等で福島の魅力を発信しています。

本社所在地 福島県福島市御山町2-5
開局日 1963年(昭和38年)4月1日
福島県最初の民間テレビ局として開局
事業所 東京支社、大阪支社、仙台支社、郡山支社、会津若松支社、いわき支社

ADK

株式会社ADKマーケティング・ソリューションズ
国内ネットワーク本部 東北支社

食品関連や健康/美容商品等のダイレクトレスポンス・ビジネス業務を得意としており、東北の地域企業の成功事例も多数存在。D2Cビジネスの豊富な実績をもとに、地域企業の新たな売上創出に向けた取組を支援いたします。

本社所在地 東京都港区虎ノ門1-23-1 虎ノ門ヒルズ森タワー
(グループ従業員数 約2,400名)
国内事業所 北海道支社(札幌市)、東北支社(仙台市)、新潟支社(新潟市)、北陸オフィス(金沢市)、中部支社(名古屋)、関西支社(大阪市)、岡山支社(岡山市)、高松オフィス(高松市)、中国支社(広島市)、愛媛オフィス(松山市)、九州支社(福岡市)
海外事業所 ニューヨーク、アムステルダム、ドバイ、上海、北京、広州、深圳、武漢、青島、台北、香港、シンガポール、バンコク、クアラルンプール、ジャカルタ、ホーチミン、ハノイ、チェンナイ、ムンバイ、シドニー

お気軽に
お問合せください

【D2Cビジネスグロースチャレンジ事務局】

株ADKマーケティング・ソリューションズ 国内ネットワーク本部 東北支社 後藤・三浦・高橋
Eメール：d2c-growth_prj@adk.jp TEL：022-266-1234

【個人情報の取り扱いについて】お問合せの際にご提供いただいた個人情報は、株式会社ADKマーケティング・ソリューションズ(以下「ADKMS」といいます)が、お問合せに適切に対応するために利用させていただきます。また、当該個人情報について、ADKMSからセミナーや商品・サービスのご案内を行うために利用させていただく場合がございます。ご提供いただいた個人情報については、ADKグループのプライバシーポリシー(<https://www.adk.jp/privacy/>)に従って取り扱わせていただきます。